



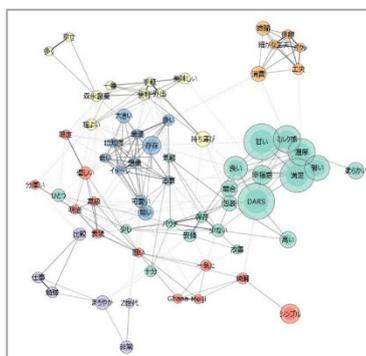
帝塚山学院大学×森永製菓株式会社



MORINAGA

「ダース」の魅力がスイーツ心理学®の手法で解明！

帝塚山学院大学(大阪府堺市／学長：津田謹輔)は、人間科学部心理学科の学生が本学独自の「スイーツ心理学®」の手法を用いて、森永製菓株式会社(東京都港区／太田栄二郎 代表取締役社長)とともに、チョコレート「ダース」ならではの魅力を解明する研究を実施しました。本研究の結果、「ダースは、甘さやミルク感が濃厚で、柔らかく食感が良く、満足感が強くて幸福感が得られるチョコレートである」ということが明らかになりました。



■研究背景と目的

本研究は、森永製菓株式会社の依頼により実現しました。発売から30年を迎え、10代の若年層を中心に人気の森永製菓の商品「ダース」。コクのあるミルク感にこだわった一口サイズのチョコレートという品質の魅力に加え、「ダース」という存在自体がエンドユーザーにもたらす情緒的価値を解明することにより、今後の商品開発やエンドユーザーとのコミュニケーションに生かせるのではないかと仮説のもと、心理学の手法を用いて、研究することになりました。

■帝塚山学院大学「スイーツ心理学®」とは

本学では、2018年から社会連携の中で、楽しく学ぶことができる独自の学問としてスイーツ心理学®の確立を目指しています。スイーツ心理学®は、スイーツを対象とし、心理学の知識および手法を活用することで、ポジティブな感情(幸福感などの快感情)を喚起する仕掛けを考案する学問です。

■研究手法

本研究では、「ダース」の価値を明確化するために、人間中心設計(Human-centered Design)やユーザーエクスペリエンスデザイン(User Experience Design)で用いられている評価グリッド法※1やシナリオ手法※2等を組み合わせて用いました。評価グリッド法では、「ダース」を含む様々な森永製菓のチョコレート菓子を比較分析することで、森永製菓のチョコレート菓子の価値に関するキーワードを構造的に整理しました。次に、これらのキーワードを用いて森永製菓のチョコレート菓子の価値に関する文章を作成し、具体



報道関係各位

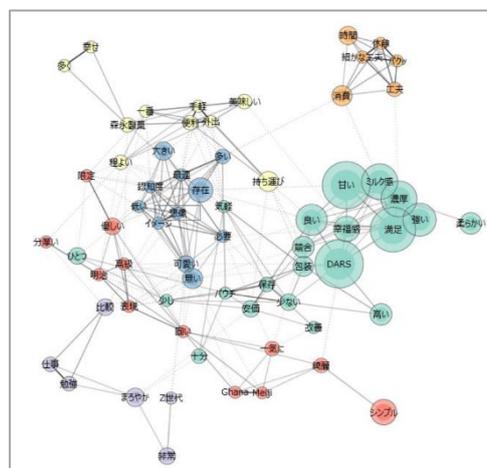
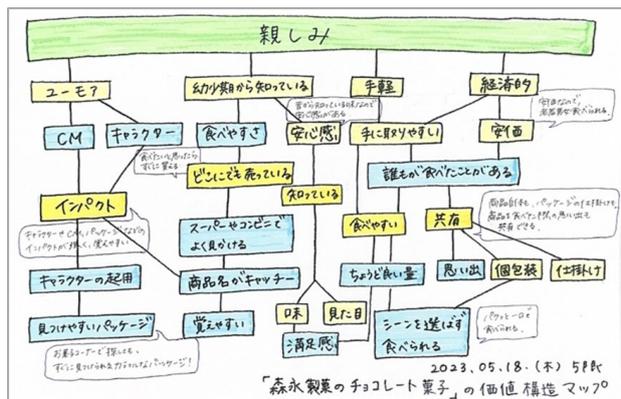
(配付先：大阪府教育記者クラブ、堺市政記者クラブ)

的なキーワードから上位の抽象的なキーワードへ繋げる価値シナリオ(森永製菓のチョコレート菓子の魅力を表す文章)として具体化しました。さらに40名弱の学生がこれらの価値シナリオに対して、「ダース」の価値として共感できるかどうかを5段階で評定して、平均4.0以上の値が得られたものを「ダース」の価値シナリオとしました。その後、「ダース<ミルク>」と競合商品との比較分析を通じてさらにブラッシュアップ。これらのプロセスから得られた「ダース<ミルク>」の価値シナリオをKH Coder※3によりテキストマイニングすることで、「ダース<ミルク>」の価値を共起ネットワークとして表現しています。このように「ダース」の価値に関して段階的に理解を深めた上で、様々な価値シナリオを作成することで質の高いテキストデータを集めることができ、これらのテキストデータをテキストマイニングにより集約することで、「ダース」の魅力を解明しました。

- ※1 評価グリッド法…インタビュー調査の一手法。商品開発やマーケティング分野で顧客ニーズの把握のために幅広く使われている。
- ※2 シナリオ手法…ユーザーの行動を具体的にストーリー化することで、シーンごとの感情・潜在的な価値・欲求を分析する手法。
- ※3 テキスト型データの計量的な内容分析ができるフリーソフトウェア。

■研究結果

本研究の結果、「ダースは、甘さやミルク感が濃厚で、柔らかく食感が良く、満足感が強くて幸福感が得られるチョコレートである」ことが明らかになりました。



▲評価グリッド法により森永製菓の菓子の価値を言語化し、抽出された言語同士の繋がりを階層化

▲「ダース<ミルク>」の価値をテキストマイニングした結果

■授業の様子



▲学生によるプレゼンテーション

▲森永製菓社員による講義

Press Release

報道関係各位

(配付先：大阪府教育記者クラブ、堺市政記者クラブ)

2023年9月11日



学校法人 帝塚山学院
帝塚山学院大学

■森永製菓株式会社 ご担当者様からのコメント

今回、半年に渡りメインユーザー層である学生の皆さんと一緒にダースの価値を深掘りする機会をいただき、価値の構造を階層的に理解し、効果的な訴求方法のヒントを得ることが出来ました。「濃厚、ミルク、くちどけ、満足感」といった我々が「ダース」ならではの価値と認識している特徴が、研究結果からも価値としても認識され、さらに「幸福感」に繋がっていることが明らかになった点は、とても喜ばしい発見でした。これからも、お客様のニーズに寄り添い「ダース」の魅力に磨きをかけ進化を続けてまいります。

■帝塚山学院大学 大本教授コメント



本研究は、産業心理学実習(スイーツ心理学)という科目の中で取り組まれたものです。毎年、スイーツ関連の企業様よりお題を頂き、心理学の知識と手法を駆使して、消費者の視点から商品価値を分析した上で、新たなアイデア発想へと展開しています。今回は「ダース」をターゲットとし、心理学を学んだ学生が「ダース」の価値を様々な手法を使って明確化していきました。さらに、現状の課題を特定してから「ダース」の今後の

展開アイデアについても検討を重ねて、その成果を森永製菓様へご報告しました。成果発表では、マーケティングのご担当者からも有意義な内容であったとのコメントを頂くことができ、本学にとっても社会で役立つ学びを学生達へ提供できたと考えています。このような取組みを通じて、森永製菓様にとってはスイーツ心理学の手法を用いることで、生活者にとってのダースの価値をより深く、解像度高く理解することができ、学生にとっては企業の方から貴重なアドバイスを頂くことで実践的な学びへと繋げることができました。

大本 浩司 (だいもと ひろし)

平成20(2008)年総合研究大学院大学文化科学研究科メディア社会文化専攻退学。オムロン株式会社、兵庫県立生活科学研究所、ヤマハ発動機株式会社を経て、現在、帝塚山学院大学人間科学部心理学科教授。人間中心設計における心理学の活用に関心があり、人間工学や感性工学に関する研究に従事。専門は人間工学、ヒューマン・マシン・インタラクション、心理科学。博士(学術)

【本件に関するお問い合わせ】

帝塚山学院大学アドミッションセンター 担当:石橋、高宮

〒590-0113 大阪府堺市南区晴美台4-2-2 TEL 072-290-0652